

PROGRAMA	
Nombre del curso	CLINICA JURIDICA I
Naturaleza del curso	OBLIGATORIO
Equipo docente	Profesora: Francisca de la Maza Chevesich Ayudantes: 1.- Daniel Allendes Vargas 2.- Victoria Laborde Trujillo 3.- Cristóbal Riveros González 4.- Antonia Álvarez Mercado 5.- Damián Heliz Gutiérrez
Descripción del curso	<p>El curso Clínica Jurídica I procura que el alumno adquiera las competencias necesarias para identificar los problemas jurídicos que presenta el enfrentamiento de casos reales en materias de bajo nivel de dificultad, su evaluación, la aplicación de razonamiento jurídico, interpretación y argumentación jurídica, negociación y la ejecución de estrategias, tanto en sede judicial como extrajudicial para la resolución de los mismos. Asimismo, le otorga los elementos básicos para realizar el enfrentamiento ético de los casos, en las distintas alternativas de solución y procura que el/a alumno/a adquiera y desarrolle las técnicas, destrezas y habilidades básicas necesarias para el desempeño adecuado de la profesión, tales como técnicas de oratoria, retórica, análisis de textos jurídicos, doctrina y jurisprudencia.</p> <p>La metodología principal del Curso de Clínica Jurídica I es el método clínico de casos. La estrategia metodológica se caracteriza porque el proceso de enseñanza-aprendizaje se centra en el estudiante y en su autoaprendizaje y no en el docente, siendo este último facilitador, mediador y garante del aprendizaje.</p>
Objetivo general	Ejecutar acciones judiciales y extrajudiciales para la resolución de problemas jurídicos, estableciendo una relación proactiva, diligente y empática con los/as usuarios/as.
Objetivos específicos	<ol style="list-style-type: none"> 1.- Realizar la calificación jurídica del caso; 2.- Identificar y evaluar las posibles vías de solución; 3.- Redactar presentaciones judiciales y extrajudiciales, seleccionando la estrategia procesal y probatoria pertinente y oportuna (teoría del caso). 4.- Generar una relación profesional ética, empática, respetuosa y responsable con los/as usuarios/as, los/as funcionarios/as auxiliares de la Administración de Justicia y demás intervinientes en un proceso judicial.

	5.- Gestionar de manera proactiva, ética y colaborativamente la resolución de los conflictos, promoviendo los mecanismos alternativos de resolución.
Contenidos	<p>Para el desarrollo de las competencias propuestas, el curso entrega a los estudiantes los siguientes contenidos básicos:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Método Clínico de caso: a) Introducción al método clínico: El caso. b) Enfrentamiento del caso. Posicionamiento de la situación; diagnóstico; desarrollo de soluciones; decisiones; implementación de la solución seleccionada y evaluación. 2. Técnica de Entrevista: La entrevista profesional del/a abogado/a, sus objetivos. La comunicación. Las preguntas como herramienta comunicacional. El marco de referencia en la comunicación. 3. Técnicas de Escrituración Legal: Elaboración de escritos y otros documentos jurídicos de general utilización en el desarrollo profesional. 4. Técnicas de Expresión Oral: Lenguaje digital y analógico. Argumentación jurídica. Técnicas de oratoria aplicadas a las principales intervenciones del/a abogado/a. Simulación de audiencias y alegatos. 5. Técnicas de Negociación: Concepto de negociación; elementos y herramientas básicas; estrategias y tácticas en negociación. Aplicaciones de este método alternativo en la labor profesional del/a abogado/a. 6. Enfrentamiento ético del caso: Análisis de lecturas relativas al tema y discusión sobre la aplicación de las normas del Código de Ética del colegio de abogados/as a casos clínicos.
Régimen de asistencia	80%
Sistema de evaluaciones	<p>Notas parciales</p> <ol style="list-style-type: none"> 1° Control entrevista profesional (5% de la nota final 10% de la nota de presentación) 2° Redacción de un incidente (10% de la nota final 20% de la nota de presentación) 3° Redacción de una demanda (10% de la nota final 20% de la nota de presentación) 4° Minuta de prueba (5% de la nota final 10% de la nota de presentación) 5° Simulación audiencia testimonial (5% de la nota final 10% de la nota de presentación) 6° Control negociación (5% de la nota final 10% de la nota de presentación)

	<p>7° Desempeño clínico (10% de la nota final 20% de la nota de presentación). Los/as alumnos/as son responsables de los casos clínicos hasta el día del examen.</p> <p>Además, el estudiante rinde un examen final, cuya ponderación es el 50% de la nota de aprobación del curso.</p> <p>El examen final es común para todos los estudiantes del nivel y consiste en el enfrentamiento del estudiante a un caso, de entre un conjunto de casos previamente preparados por el Departamento. Consta de dos partes: la redacción de una demanda y la defensa oral de la estrategia de enfrentamiento del caso elegida por el estudiante.</p> <p>La evaluación se realiza utilizando una pauta de evaluación común para todos los cursos del nivel. El caso a trabajar, así como las pautas de evaluación, se entregan al estudiante con una semana de antelación.</p> <p>A fin de asegurar la igualdad en la evaluación final entre los distintos cursos, los casos materia de examen son elaborados por el Departamento y se distribuyen distintos casos entre los estudiantes del mismo curso.</p>
<p>Bibliografía <i>Textos de referencia (obligatorios y sugeridos) a ser consultados por los y las estudiantes.</i></p>	
<p>Bibliografía obligatoria</p>	<p>1.- Códigos:</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Código Civil ➤ Código de Procedimiento Civil ➤ Código Orgánico de Tribunales <p>2.- Código de Ética del Colegio de Abogados</p> <p>3.- Leyes:</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Ley 18.101 sobre arrendamiento ➤ Ley 19.968 sobre Tribunales de Familia ➤ Ley 19.947 que establece Nueva Ley de Matrimonio Civil. ➤ Ley 14.908 sobre abandono de familia y pago de pensiones alimenticias.
<p>Bibliografía complementaria</p>	<p>- Separata Entrevista. Apunte preparado por las profesoras María Nora González Jaraquemada y Lorena Lorca Muñoz para el Departamento de Enseñanza Clínica del Derecho de la U. de Chile.</p>

	<ul style="list-style-type: none"> - Calamandrei, Piero (1961), La Génesis Lógica de la Sentencia Judicial. En Estudios sobre el Proceso Civil (Editorial Bibliográfica Argentina). - Squella Narducci, Agustín (2009) Sobre el Razonamiento Jurídico, en Filosofía del Derecho (Editorial Jurídica de las Américas) pp. 435-496. - Silva Montes, Rodrigo. “Manual de Tramitación Electrónica”. Editorial Jurídica. - “Escrituración Jurídica. Estructura básica de un escrito”. Apunte preparado por don Jorge Muñoz Arratia para la cátedra de Clínica Jurídica I del Profesor Ernesto Núñez Parra. - “Técnica de la negociación. Análisis a partir de las herramientas del modelo de negociación de Harvard”. Lorena Lorca Muñoz. - “Sí... ¡de acuerdo! Cómo negociar sin ceder” de Roger Fisher; William Ury y Bruce Patton. Ediciones Norma, 1993 (p.1-166). - “El Pequeño Libro de Transformación de Conflictos”. John Paul Lederach. - “Manual De Negociación” Francisco Diez.
Requerimientos y materiales del curso	<ol style="list-style-type: none"> 1. Uso de un correo electrónico en la plataforma de Gmail. 2. Conocimiento en uso de Google-drive. 3. Conocimiento en uso de Zoom y WhatsApp. 4. Computador o Tablet que permita el uso de internet y Word durante la clase. El no tener dichos dispositivos en ningún caso impide la postulación al curso. Sin embargo, se solicita encarecidamente que, luego de postular al curso, se notifique a la profesora al correo francisca.delamaza@derecho.uchile.cl que se está interesado en tomar el curso pero que no se dispone del dispositivo electrónico para que el equipo docente evalúe formas de conseguirlo.

SYLLABUS

Profesora asistente Francisca de la Maza Chevesich
1° semestre 2024 (5 de agosto al 8 de noviembre de 2024)
Martes 9:50 am – 12:20 am
Jueves 9:50 am – 12:20 am

Clase N°	Fecha	Unidad/Contenido	Actividades
----------	-------	------------------	-------------

1	Martes 6 agosto	Presentación del curso	<p>1.- Presentación profesora, ayudantes y estudiantes</p> <p>2.- Presentar el programa del curso y los objetivos de aprendizaje.</p> <p>3.- Explicar el sistema de evaluación.</p> <p>4.- Realización de la encuesta de conocimiento de estudiante para indagar acerca de sus conocimientos previos sobre tramitación de causas.</p>
2	Jueves 8 de agosto	Metodología del trabajo clínico	<p>1.- Exposición docente dialogada sobre el sistema de casos.</p> <p>2.- Explicación docente dialogada sobre el funcionamiento administrativo interno de la Clínica Jurídica.</p> <p>3.- Explicación de la forma de mantención de una carpeta de caso, sobre la forma de comunicación con el equipo docente y sobre la comunicación con el cliente y registro de entrevistas.</p> <p>4.- Entrega de casos</p>
3	Martes 13 de agosto	Teoría del caso	<p>1.- Exposiciones dialogada docente sobre teoría del caso</p> <p>2.- Trabajo de casos en plenario</p> <p>3.- Ejercicio práctico entre pares (teoría del caso) y retroalimentación en plenario.</p>
4	Martes 20 de agosto	Técnica de entrevista y comunicación con el cliente	<p>1.- Exposición docente dialogada sobre concepto de entrevista, objetivos, fases de la primera entrevista profesional.</p> <p>2.- Exposición docente dialogada sobre comunicación oral y escrita.</p> <p>3.- Ejercicio práctico formativo sobre redacción de correo electrónico</p> <p>4.- Simulación de entrevistas.</p> <p>Retroalimentación de la docente</p> <p>5.- Control entrevista profesional</p>
5	Jueves 22 de agosto	Gestión en la tramitación de los tribunales	<p>1.- Exposición dialogada docente sobre comparecencia en juicio.</p> <p>2.- Exposición dialogada docente sobre normas comunes a todo procedimiento en materia civil/familia.</p>

6	Martes 27 de agosto	Gestión en la tramitación de tribunales	1.- Uso y funcionamiento de la Oficina Judicial Virtual a) Revisión de carpeta electrónica b) Ingreso de demandas c) Ingreso de escritos 2.- Ejercicio formativo: revisión de casos
7	Jueves 29 de agosto	Técnicas de expresión escrita	1.-Exposición docente dialogada sobre objetivos de la redacción legal: a) Redacción objetiva b) Redacción persuasiva 2.- Exposición docente dialogada sobre normas comunes a todo escrito. 1.-Ejercicio formativo práctico individual: a) Redacción de un patrocinio y poder b) Redacción de un incidente de abandono del procedimiento
8	Martes 3 de septiembre	Técnicas de expresión escrita Trabajo autónomo	Evaluación sumativa: redacción de un incidente (10%)
9	Jueves 5 de septiembre	Técnicas de expresión escrita	Exposición docente dialogada sobre redacción de demandas
10	Martes 10 de septiembre	Técnicas de expresión escrita Trabajo autónomo	Evaluación sumativa: Redacción de una demanda (10%)
11	Jueves 12 de septiembre	Técnicas de expresión escrita Trabajo autónomo	Evaluación sumativa: Redacción de una demanda (10%)
12	Martes 24 de septiembre	VISITA CORTE SUPREMA	
13	Jueves 26 de septiembre	Técnicas de expresión oral Entrega de antecedentes de la simulación	1.- Exposición docente dialogada sobre: a) Estructura general de audiencias. Repaso familia y procedimiento de familia. b) Técnicas de litigación en audiencias preparatorias y de juicio. c) Técnicas de litigación en audiencias de prueba, testimoniales y alegatos ante las Cortes

14	Martes 1 de octubre	Técnicas expresión oral Trabajo autónomo	d) Confeccionar minutas de prueba Preparación de minuta y de preparación audiencia testimonial
15	Jueves 3 de octubre	Evaluación sumativa	Entrega minuta de prueba (5%) Simulación audiencia testimonial (5%)
16	Martes 8 de octubre	Evaluación sumativa	Simulación audiencia testimonial
17	Jueves 10 de octubre	Negociación colaborativa	1.- Breve quiz sobre negociación. Se comparten los resultados en plenario 2.- Exposición dialogada sobre los tipos de negociación y los principios de la negociación colaborativa
18	Martes 15 de octubre	Negociación colaborativa Entrega ejercicios negociación	3.- Exposición dialogada docente sobre la pregunta de replanteo, el concepto de M.A.A.N. y las fases del proceso de negociación colaborativa.
19	Jueves 17 de octubre	Negociación colaborativa	Ejercicio de negociación en grupo
20	Martes 22 de octubre	Negociación colaborativa	Control escrito (5%)
21	Jueves 24 de octubre	Introducción a la ética	1.- Exposición dialogada docente sobre el Código de Ética Colegio de Abogados de Santiago y otros instrumentos jurídicos sobre la materia
22	Martes 29 de octubre	Ejercicio de ética	1.-Resolución de casos de ética en parejas y retroalimentación docente.
23	Martes 5 de noviembre	Trabajo clínico	Revisión de casos
24	Jueves 7 de noviembre	Revisión de casos	Evaluación sumativa del desempeño clínico (10%)