

**IN7105 Globalización en la Empresa**

**PROGRAMA DE CURSO**

|                            |   |                 |
|----------------------------|---|-----------------|
| Requisito                  | : | Autorización    |
| Unidades Docentes/Créditos | : | 05 / 03         |
| Equipo Docente             |   |                 |
| Profesor                   | : | Patricio Meller |
| Profesor Auxiliar          | : |                 |
| Semestre                   | : | Primavera 2019  |

**I. GLOBALIZACION - Perspectiva Sintética**

1. Globalización y Convergencia
2. Lógica Económica de la Globalización
3. Beneficios y Costos de la Globalización

Charles Hill (2011), Negocios Internacionales. Competencia en el Mercado Global, McGraw-Hill, México; Cap. 1

Thomas L. Friedman (2005), “It`s a Flat World, After All”, New York Times, April 6.

Patricio Meller (2000), “Beneficios y costos de la globalización: perspectiva de un país pequeño (Chile)”, Revista Bimestre Cubana (La Habana, Vol. LXXXVII, N° 12, 2000, 3-22)

**II. COMERCIO EN UN MUNDO GLOBAL**

1. Ventajas Comparativas - Modelos de Comercio Internacional
2. Instrumentos de Política Comercial
3. El Factor Trabajo en la Economía Global

Charles Hill (2011), Negocios Internacionales. Competencia en el Mercado Global, McGraw-Hill, México; Caps. 5 y 6

Alan S. Blinder (2006), “Offshoring: The Next Industrial Revolution”, Foreign Affairs, March/April, V.85, N°2, (113-128)

Andrés Solimano (2013), Migraciones, Capital y Circulación de Talentos en la Era Global, Fondo de Cultura Económica, Caps. I y II.

### III. ACUERDOS COMERCIALES e INSTITUCIONES MULTILATERALES

1. Libre Comercio, Acuerdos Comerciales & Proteccionismo
2. Instituciones Multilaterales - GATT-WTO- IMF-World Bank
3. Integración Chilena a la Economía Global

Charles Hill (2011), Negocios Internacionales. Competencia en el Mercado Global, McGraw-Hill, México; Caps. 8 y 10

Patricio Meller (2003), “A developing country view on liberalization of tariff and trade barriers”, paper at the OECD Global Forum on Trade “Moving forward on Market Access in the DOHA Development Agenda”, Paris

### IV. INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (IED) en un MUNDO GLOBAL

1. Evidencia Empírica de IED
2. Costos y Beneficios de la IED
3. Caso Especial: CHINA

Charles Hill (2011), Negocios Internacionales. Competencia en el Mercado Global, McGraw-Hill, México; Caps. 7, 14 y 16

Patricio Meller, Dan Poniachik & Ignacio Zenteno (2013), “América Latina y la Bendición de los Recursos Naturales”, CIEPLAN, Santiago

### V. VISION MACRO SINTETICA

1. Conceptos Básicos Macro
2. Balanza de Pagos y Guerras Comerciales
3. Shocks Externos & Mecanismos de Ajuste
4. El Tipo de Cambio
5. Efecto Macro del Cobre

Charles Hill (2011), Negocios Internacionales. Competencia en el Mercado Global, McGraw-Hill, México; Caps. 9 y 11

Ronald F. Inglehart & Pippa Norris (2016), **Trump, Brexit, and the Rise of Populism: Economic Have-Nots and Cultural Backlash**, Harvard Kennedy School

Jagdish Bhagwati (1998), “The Capital Myth: The Difference between Trade in Widgets and Dollars”, Foreign Affairs, May/June, V.77, N°3, (7-12)

Patricio Meller (2013), “Importancia macroeconómica del cobre”, en P. Meller, La Viga Maestra y el Sueldo de Chile, UQBAR, Santiago, Cap. II

## VI. ESTRATEGIAS DE DESARROLLO Y RECURSOS NATURALES

1. Revisión de Estrategias de Desarrollo
2. Subdesarrollo, Aprendizaje e Innovación
3. Perspectiva Histórica Económica Chilena

Patricio Meller (2013), “Estrategias de desarrollo y rol del cobre”, en P. Meller, La Viga Maestra y el Sueldo de Chile, UQBAR, Santiago, Cap. I, IX

Patricio Meller y Pablo Parodi (2016), La Importancia de la Capabilidad Tecnológica en un Mundo Global, CIEPLAN, Santiago

**Nota:** Todas las lecturas que no tienen un asterisco (\*) son obligatorias; las que tienen un asterisco (\*) son optativas.

### **Reglas del Juego:**

- (1) Control de mitad del curso el lunes 5 de noviembre; ponderación 40%.
- (2) Examen final que cubre toda la materia el lunes 3 de diciembre; ponderación 60%.