

# Propuesta de Valor

La propuesta de valor es una frase **única**, un **mensaje sencillo, claro y atractivo** que resume por qué nuestro producto es diferente y por qué **merece ser elegido y comprado** entre toda la oferta de mercado.

Es una frase que va evolucionando junto con la madurez del modelo de negocios, la generación de aprendizaje validado y los pivotes estratégicos de la startup.

Algunos ejemplos de casos exitosos:

## Spotify

Propuesta de valor: **Música para todos.**

Frase de apoyo: *Spotify es toda la música que necesitarás.*

## Uber

Propuesta de valor: **Tu viaje, a sólo un clic.**

Frase de apoyo: *Ponte al volante y genera ganancias*

## Cornershop

Propuesta de valor: **Tus pedidos del súper en una hora.**

## Tik Tok

Propuesta de valor: **Make your Day**

## Airbnb

Propuesta de valor: **Nuestra casa es tu casa.**

Frase de apoyo: *Alquila espacios únicos y alójate con anfitriones de más de 190 países.*

## Dropbox

Propuesta de valor: **Concéntrate en el trabajo que importa.**

Frase de apoyo: *Dropbox es el primer espacio de trabajo inteligente del mundo. Reunimos todo el contenido de tu equipo para que trabajes con las herramientas que mas. Además, te ayudamos a descartar lo innecesario, ya que solo se muestra lo que más importa.*

## Servipag

Propuesta de valor: **Paga donde quieras.**

Frase de apoyo: *Ahorra tiempo y paga en un solo lugar más de 300 servicios.*

## Firefox

Propuesta de valor: **Elige ser independiente. Elige Firefox.**