



TEMA 2

LAS GANANCIAS DERIVADAS DEL COMERCIO

Contenido del tema

1. La frontera de posibilidades de producción
2. La ventaja absoluta
3. La ventaja comparativa
4. Las ganancias derivadas del intercambio

Bibliografía

→ Mankiw (2009), cap. 3.

1. La frontera de posibilidades de producción

La frontera de posibilidades de producción (FPP) representa los niveles de producción que puede tener una economía dados:

- los factores de producción de los que dispone (trabajadores, máquinas, recursos naturales).
- la tecnología de la que dispone.

Podemos calcular la FPP de un individuo, de un país, etc.

Veamos un ejemplo

1. La frontera de posibilidades de producción

Supongamos que existen sólo dos bienes, patatas y carne.

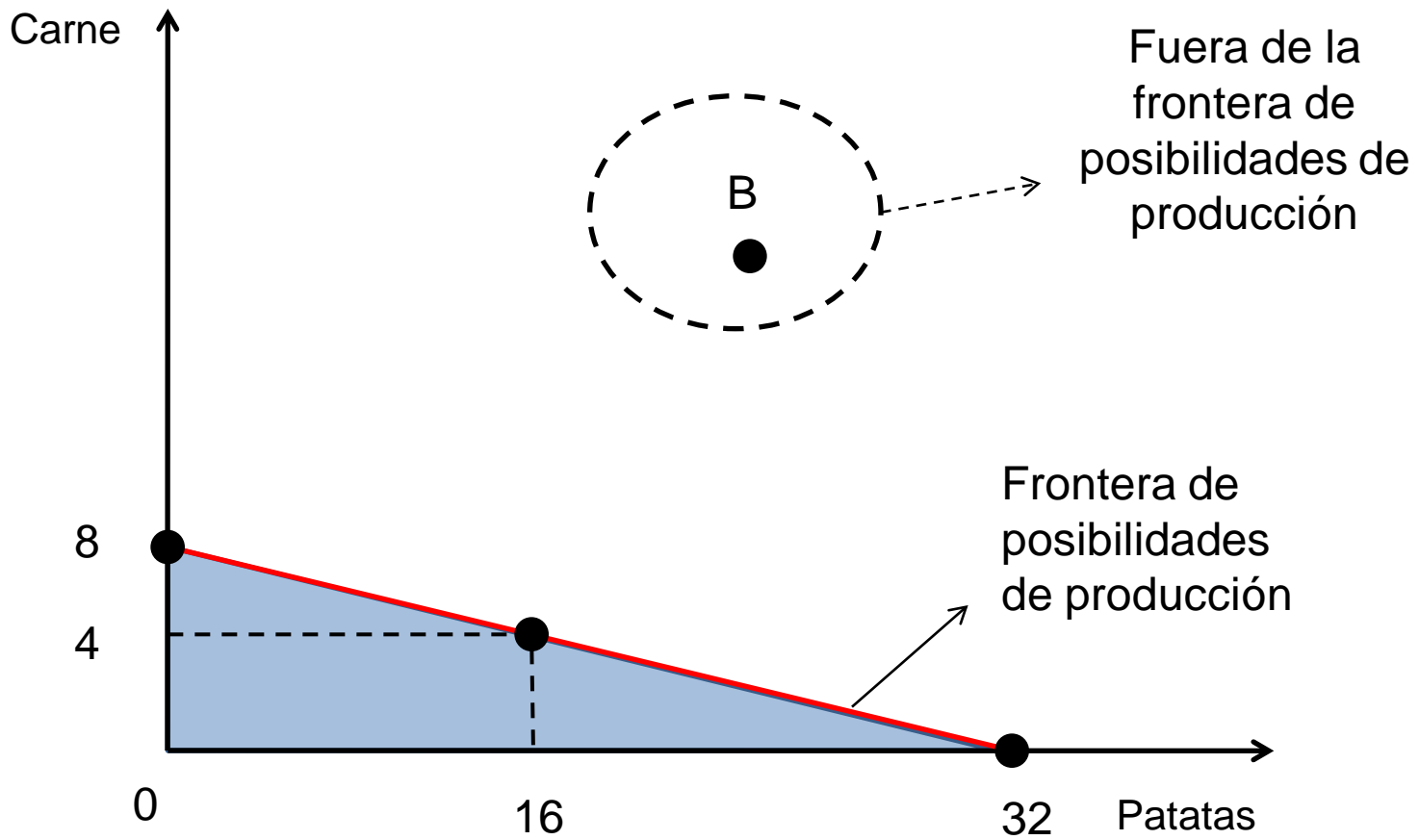
Supongamos un agricultor que trabaja 8 horas y que es capaz de producir a los ritmos siguientes:

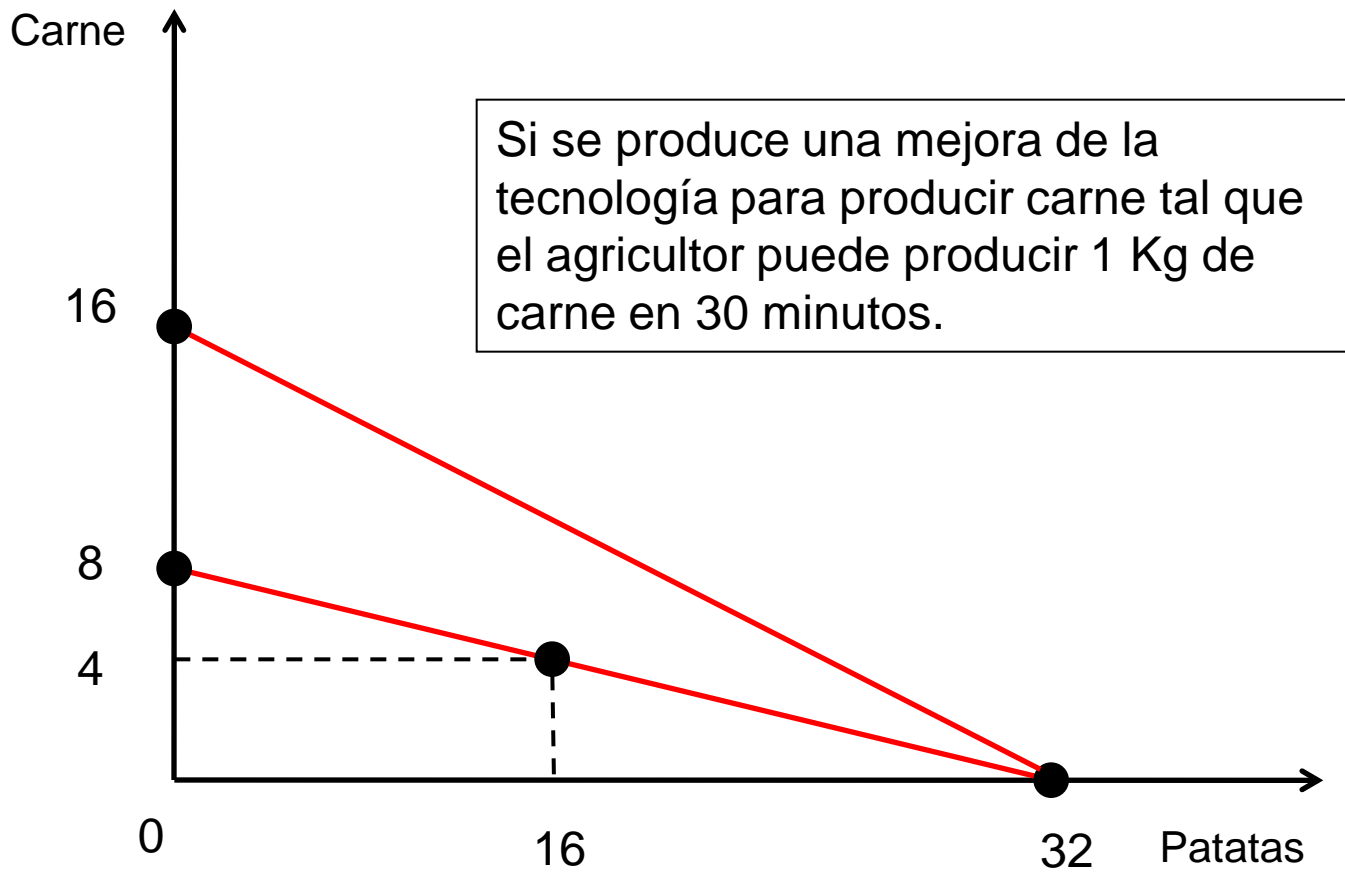
- 1 Kg de carne en 60 minutos.
- 1 Kg de patatas en 15 minutos.

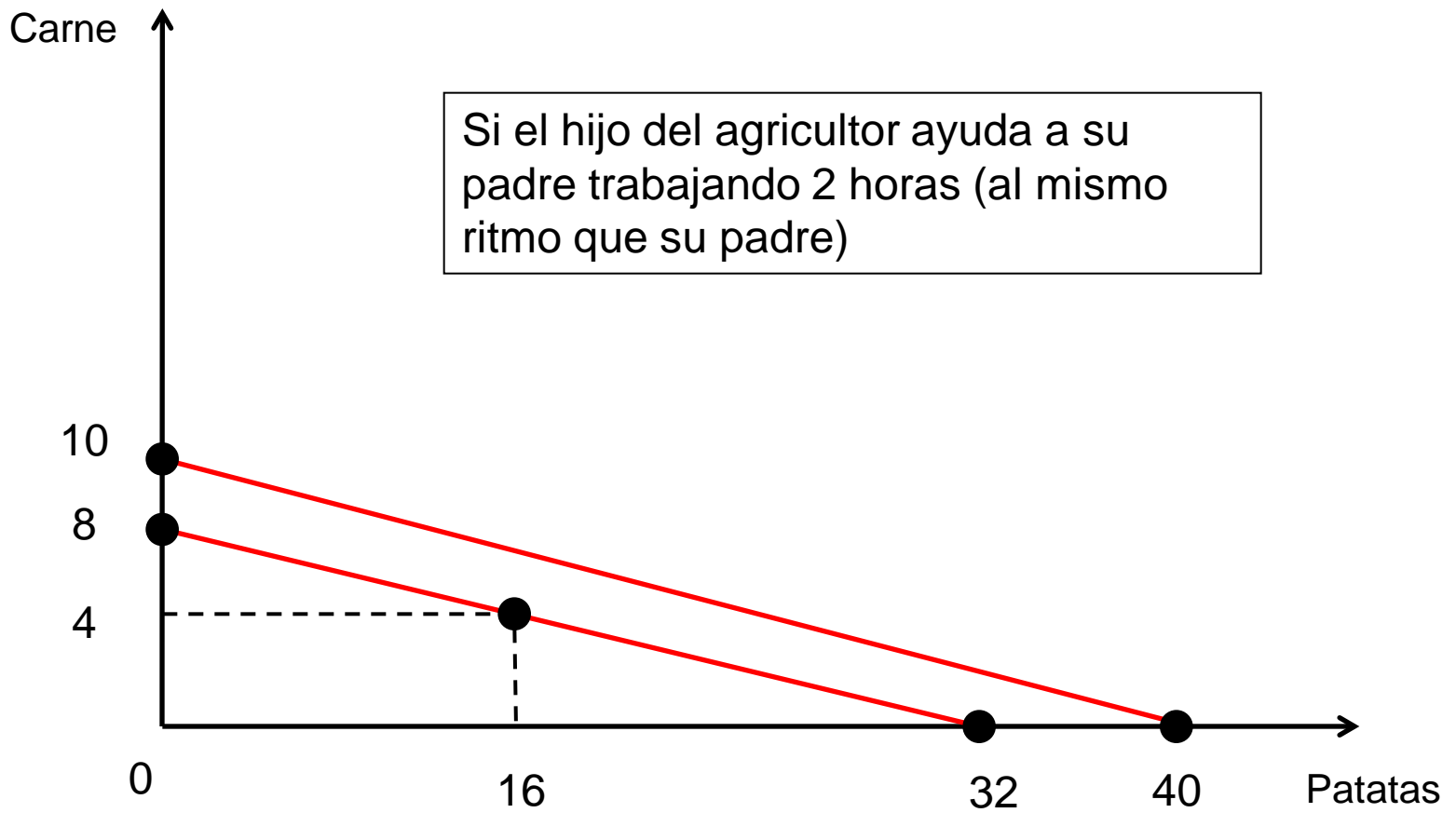
Si dedica todo su tiempo a producir carne → 8 Kg de carne y 0 Kg de patatas .

Si dedica todo su tiempo a cultivar patatas → 32 Kg de patatas y 0 de carne.

Etc.







2. La ventaja absoluta

Hablamos de ventaja absoluta en la producción de un bien cuando un productor es capaz de producir una mayor cantidad que otro con los mismos recursos o bien es capaz de producir la misma cantidad utilizando menos recursos.

	Carne	Patatas
Agricultor	60 min/Kg	15 min/Kg
Ganadero	20 min/Kg	10 min/Kg

El ganadero tiene ventaja absoluta en la producción de carne y en la producción de patatas.

3. La ventaja comparativa

Tiene que ver con el concepto de coste de oportunidad (aquello a lo que se renuncia para obtener algo).

→ Para el agricultor, el coste de oportunidad de producir 1 Kg de carne son 4 Kg de patatas y el coste de oportunidad de producir 1 Kg de patatas es 0,25 Kg de carne.

→ Para el ganadero el coste de oportunidad de producir 1 Kg de carne son 2 Kg de patatas y el coste de oportunidad de producir 1 Kg de patatas son 0,5 Kg de carne.

Coste de oportunidad

	1 Kg de carne	1 Kg de patatas
Agricultor	4 Kg de patatas	0,25 Kg de carne
Ganadero	2 Kg de patatas	0,5 Kg de carne

3. La ventaja comparativa

La ventaja comparativa se refiere a la capacidad de un productor para producir un bien a un coste de oportunidad más bajo que otro productor.

Aunque el ganadero tiene ventaja absoluta en la producción de ambos bienes...

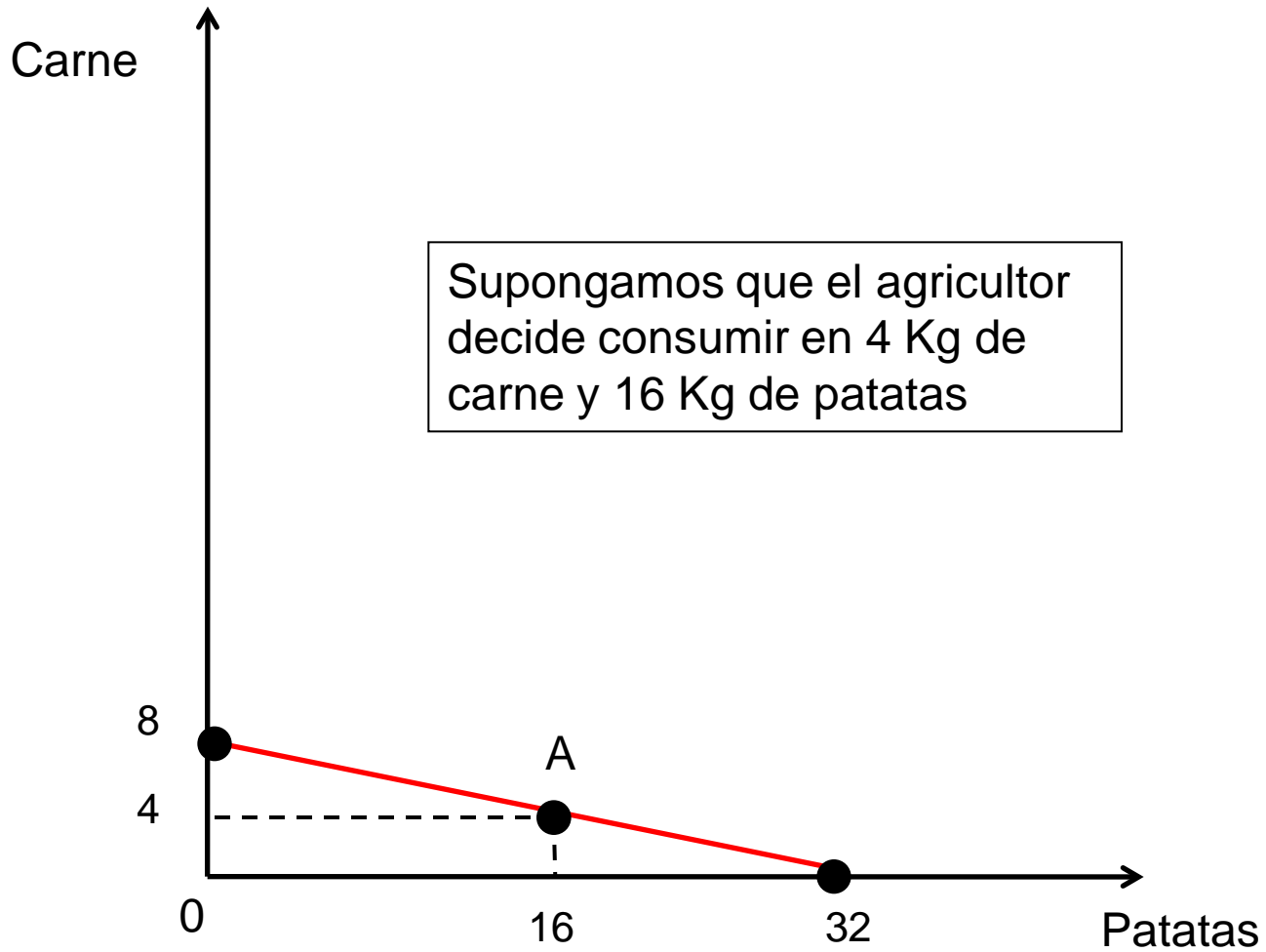
→ El agricultor tiene ventaja comparativa en la producción de patatas (debe renunciar a 0,25 Kg de carne por cada Kg de patatas que produzca).

→ El ganadero tiene ventaja comparativa en la producción de carne (debe renunciar a 2 Kg de patatas por cada Kg de carne que produzca).

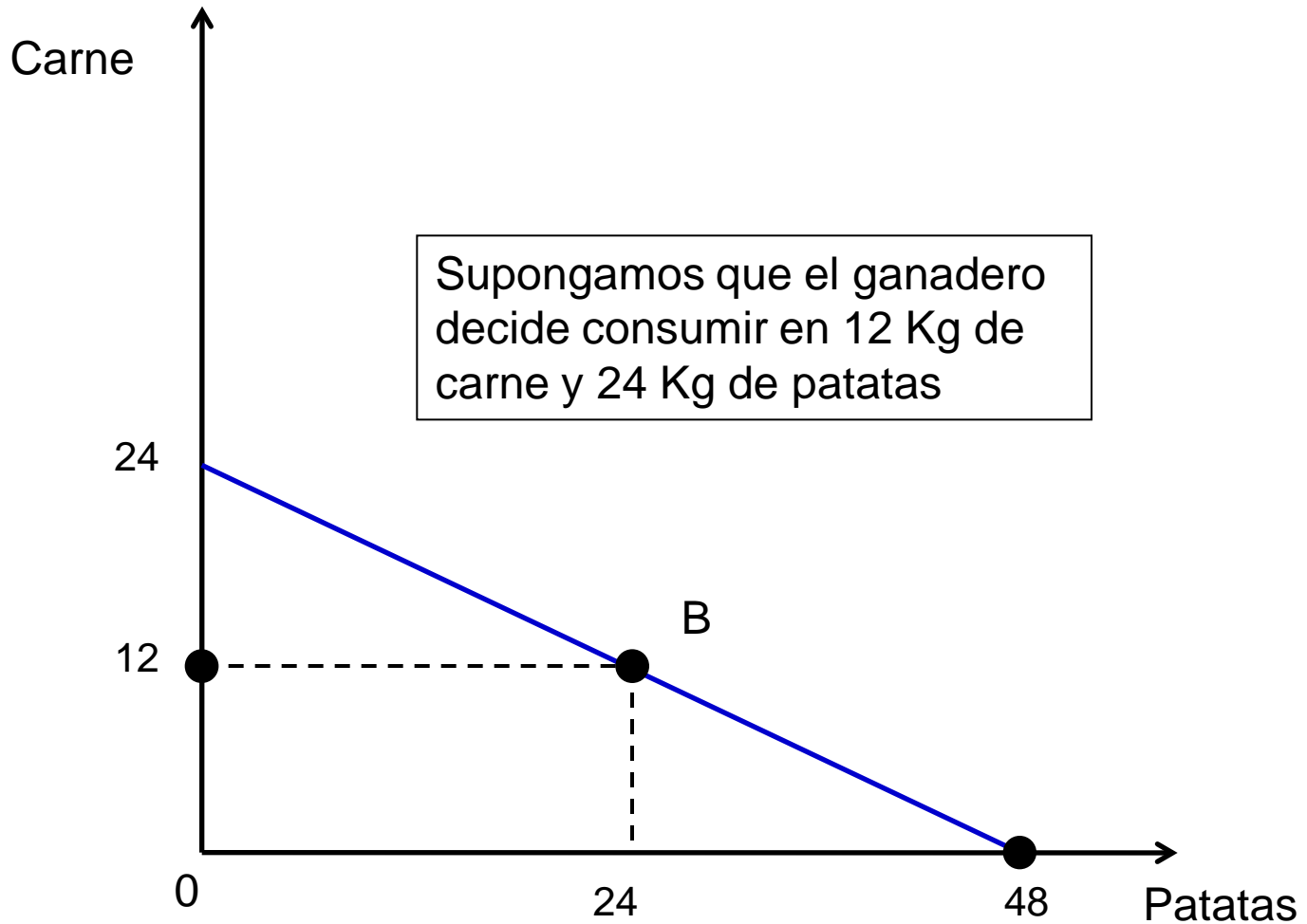
4. Las ganancias derivadas del intercambio

Veremos cómo si el agricultor y el ganadero se especializan en lo que mejor saben hacer y luego intercambian sus mercancías, ambos saldrán beneficiados y podrán consumir más.

Agricultor



Ganadero



4. Las ganancias derivadas del intercambio

El ganadero propone al agricultor el siguiente trato:

→ El agricultor se especializará en producir patatas → 32 Kg de patatas y ninguno de carne.

→ El ganadero se especializará en producir carne → 12 Kg de patatas y 18 Kg de carne.

→ Luego el ganadero le dará 5 Kg de la carne que produce a cambio de 15 Kg de patatas.

4. Las ganancias derivadas del intercambio

Los dos se benefician del trato, porque consumen más patatas y más carne:

Agricultor

→ Produce 32 Kg de patatas y 0 Kg de carne.

→ Consume 17 Kg de patatas y 5 Kg de carne (antes consumía 16 y 4).

Ganadero

→ Produce 12 Kg de patatas y 18 Kg de carne.

→ Consume 27 Kg de patatas y 13 Kg de carne (antes consumía 24 y 12).

4. Las ganancias derivadas del intercambio

Conclusión: el comercio beneficia a todos en la sociedad porque permite que la gente se especialice en aquellas actividades en las que tiene una ventaja comparativa.

En nuestro ejemplo, aunque el ganadero tiene ventaja absoluta en ambos bienes, el agricultor tiene ventaja comparativa en producir patatas (su coste de oportunidad de producir patatas es menor que el del ganadero).

4. Las ganancias derivadas del intercambio

Otras ventajas del intercambio

(1) El intercambio se produce de forma voluntaria, sin coerción.

(2) El intercambio proporciona a los productores incentivos para ser productivos.

Así, antes de comerciar se producían en 40 Kg de patatas y 16 Kg de carne.

Con intercambio, se producen 44 Kg de patatas y 18 Kg de carne.

(3) Se crean intereses comunes. Menor posibilidad de que existan conflictos entre ellos.

Ejemplo: la Unión Europea.

4. Las ganancias derivadas del intercambio

Algunas limitaciones del intercambio

(1) El argumento de la industria naciente: es posible que al principio un productor sea poco productivo pero que, con el tiempo, haya un aprendizaje y sea cada vez más productivo.

Ejemplo: la industria de los países desarrollados.

(2) Las diferencias de poder. En nuestro ejemplo, otros intercambios habrían sido posibles, por ejemplo, 5 Kg de carne a cambio de 13 de patatas. En ese caso, el agricultor hubiese obtenido 19 Kg de patatas y 5 Kg de carne y el ganadero 25 Kg de patatas y 13 Kg de carne. Ambos saldrían beneficiados, pero este trato es mejor para el agricultor. El poder (físico, militar, etc.) que tenga cada agente influirá en el trato al que se llegue.